

TRIUNFADORES Y PERDEDORES

Autor: Javier Repiso

Los **perdedores** piensan que pueden empezar desde arriba porque tienen algún talento. No están dispuestos a adquirir el entrenamiento y la experiencia necesarios para alcanzar las altas posiciones. Les atterra dar los pequeños primeros pasos que con el tiempo podrían conducirlos al éxito. Los **triunfadores** se ponen en marcha. Comienzan recibiendo educación o entrenamiento, entonces aceptan cualquier empleo que con el tiempo les dará la experiencia que necesitan. Ellos saben que el talento es 99% transpiración.

Los **perdedores** dedican un mínimo de esfuerzo y van envejeciendo mientras esperan que llegue su gran oportunidad.

Los **triunfadores** avanzan como pueden: Encuentran el campo que les interesa y mediante el trabajo duro crean sus propias oportunidades.

Los **perdedores** hablan mucho sobre el pasado y el futuro. Emplean razonamientos para postergar la acción productiva. "Si tan solo", "yo era", "podría haber sido", son excusas para no intentarlo hoy. Los **triunfadores** se ponen a trabajar ahora mismo. Tienen poco tiempo para preocuparse por el ayer o especular con respecto al mañana. Están demasiado ocupados viviendo el presente.

Los **perdedores** no saben planificar en forma adecuada desperdiciando un tiempo precioso aguardando a la "señora suerte". Creen que el éxito es el resultado de una serie de accidentes fortuitos.

Los **triunfadores** organizan su tiempo y llenan de actividades cada minuto disponible. No creen que la suerte sea responsable del éxito. Saben que intentando y aprendiendo alcanzarán el triunfo.

El **triunfador** siempre tiene un proyecto. El **perdedor** siempre tiene un excusa.

El **triunfador** dice: "déjenme hacerlo". El **perdedor** dice: "ese no es mi trabajo".

El **triunfador** es siempre una parte de la solución. El **perdedor** es siempre una parte del problema.

El **triunfador** ve una solución en cada problema. El **perdedor** ve un problema en cada respuesta.

El **triunfador** dice: "puede ser difícil, pero es posible". El **perdedor** dice: "puede ser posible, pero es demasiado difícil".

Cuando un **triunfador** comete un error, dice: "Yo me equivoque".

Cuando un **perdedor** comete un error, dice: "No fue mi culpa".

Un **triunfador** trabaja mas fuerte que el perdedor y tiene mas tiempo.

Un **perdedor** esta siempre "muy ocupado" para hacer lo que es necesario.

Un **triunfador** enfrenta y supera el problema. Un **perdedor** da vueltas y nunca logra pasarlo.

Un **triunfador** se compromete. Un **perdedor** hace promesas.

Un **triunfador** dice, "Yo soy bueno, pero no tan bueno como a mi me gustaría ser".

Un **perdedor** dice, "Yo no soy tan malo como lo es mucha otra gente".

Un **triunfador** escucha, comprende y responde. Un **perdedor** solo espera hasta que le toque su turno para hablar.

Un **triunfador** respeta a aquellos que son superiores a él y trata de aprender algo de ellos. Un **perdedor** se resiente con aquellos que son superiores a él y trata de encontrarle los defectos.

Un **triunfador** se siente responsable por algo mas que su trabajo solamente. Un **perdedor** no colabora y siempre dice, "Yo solo hago mi trabajo".

Un **triunfador** dice, "Debe haber una mejor forma de hacerlo...". Un **perdedor** dice, "Esta es la manera en que siempre lo hemos hecho".

El **perdedor** complica lo simple. El **triunfador** simplifica lo complejo.

El **perdedor** acepta su destino. El **triunfador** construye su destino.

El **perdedor** se concentra en no fracasar. El **triunfador** se concentra en ganar.

¿Qué desea ser?